



AgEcon SEARCH

RESEARCH IN AGRICULTURAL & APPLIED ECONOMICS

The World's Largest Open Access Agricultural & Applied Economics Digital Library

This document is discoverable and free to researchers across the globe due to the work of AgEcon Search.

Help ensure our sustainability.

Give to AgEcon Search

AgEcon Search

<http://ageconsearch.umn.edu>

aesearch@umn.edu

*Papers downloaded from **AgEcon Search** may be used for non-commercial purposes and personal study only. No other use, including posting to another Internet site, is permitted without permission from the copyright owner (not AgEcon Search), or as allowed under the provisions of Fair Use, U.S. Copyright Act, Title 17 U.S.C.*

No endorsement of AgEcon Search or its fundraising activities by the author(s) of the following work or their employer(s) is intended or implied.

Les équipements pour les industries alimentaires : spécificités ou décloisonnement

Pascal Byé, Jean-Christophe Simon

Abstract

The food processing equipments sector has been for long dependent upon the demand for narrowly specialized machinery. Now it tends to associate, in a new sectoral dynamic, various types of technologies, equipments, processes. With the new technologies and markets, several industrial strategies are at stake : firstly for the food industries, but more and more for the engineering equipment industries (both heavy and light) electronic industry...

Résumé

Le secteur produisant les matériels destinés aux industries alimentaires (MIA) est resté longtemps marqué par le cloisonnement, les spécificités du secteur client. Il tend de plus en plus à intégrer dans une dynamique nouvelle des techniques, procédés, et équipements d'origines diverses. Le MIA comme carrefour technologique, commercial devient ainsi l'enjeu de nouvelles stratégies industrielles, exécutées par les IAA bien sûr, mais aussi de plus en plus par les industries d'équipement (mécanique lourde ou spécialisée) les industries électroniques, etc.

Citer ce document / Cite this document :

Byé Pascal, Simon Jean-Christophe. Les équipements pour les industries alimentaires : spécificités ou décloisonnement. In: Économie rurale. N°142, 1981. p. 18;

doi : <https://doi.org/10.3406/ecoru.1981.4295>

https://www.persee.fr/doc/ecoru_0013-0559_1981_num_142_1_4295

Fichier pdf généré le 08/05/2018

LES ÉQUIPEMENTS POUR LES INDUSTRIES ALIMENTAIRES : SPÉCIFICITÉ OU DÉCLOISONNEMENT

BYE P., SIMON J.-C.

mots clés : Industrie alimentaire, biens d'équipement, restructuration.

INRA-IREP, B.P. 47 X, 38040 Grenoble. Tél. (76) 54.81.78.

Résumé : Le secteur produisant les matériels destinés aux industries alimentaires (MIA) est resté longtemps marqué par le cloisonnement, les spécificités du secteur client. Il tend de plus en plus à intégrer dans une dynamique nouvelle des techniques, procédés, et équipements d'origines diverses. Le MIA comme carrefour technologique, commercial devient ainsi l'enjeu de nouvelles stratégies industrielles, exécutées par les IAA bien sûr, mais aussi de plus en plus par les industries d'équipement (mécanique lourde ou spécialisée) les industries électroniques, etc.

FOOD PROCESSING EQUIPMENTS : SPECIFIC OR MULTI-PURPOSES ?

Summary : *The food processing equipments sector has been for long dependent upon the demand for narrowly specialized machinery. Now it tends to associate, in a new sectoral dynamic, various types of technologies, equipments, processes. With the new technologies and markets, several industrial strategies are at stake : firstly for the food industries, but more and more for the engineering equipment industries (both heavy and light) electronic industry...*

Les fabricants de matériels, traditionnellement liés en France aux industries alimentaires, se trouvent actuellement au centre du processus de modification des techniques.

Auparavant, ils se maintenaient dans la production de machines directement issues de la maîtrise de processus à dominante mécanique, proches du mode artisanal. Ces matériels étant, dans leur majorité, spécifiques d'une filière alimentaire restreinte.

A présent, il leur faut s'orienter vers un meilleur contrôle des procédés (en particulier polyvalents) à travers des innovations technologiques aux répercussions élargies dans les IAA.

Cette orientation est vitale pour les fabricants d'équipements spécialisés qui veulent rester des partenaires privilégiés des IAA car ils se trouvent de plus en plus mis en concurrence avec d'autres concepteurs, producteurs d'équipements désireux d'intervenir sur un terrain traversé par des évolutions profondes.

La dynamique du MIA, reflet du fonctionnement de la production agro-alimentaire nationale

Jusqu'à une période récente, le MIA était destiné à une multitude d'entreprises de transformation alimentaire — PME — dispersée géographiquement, cloisonnées en filières de production, ne disposant guère des moyens de se développer et surtout d'améliorer leurs techniques (hormis les industries lourdes de la sucrerie et l'huilerie).

Aussi le MIA juxtaposait :

— des PME fabricant des matériels spécifiques, éprouvant des difficultés à développer leur production (lignes complètes...) ou la perfectionner (dépasser le stade des petites machines...);

— quelques grandes firmes de l'équipement spécialisé (mécanique lourde) pour lesquelles le MIA ne constituait qu'une activité de diversification (valorisation d'un savoir-faire en chaudronnerie, construction mécanique complexe...).

Décloisonnement et dépendance du MIA - Orientations actuelles des stratégies industrielles

Le mouvement de concentration dans les IAA lié au mouvement d'internationalisation, et les conséquences sur la normalisation des productions et techniques alimentaires, ont remis en cause l'étroite spécificité des procédés et équivalents.

D'autres agents interviennent à présent dans la conception et la production du MIA. On remarque de façon significative :

— le maintien, sinon le renforcement de certaines PME (pour les matériels spécifiques situés sur des nœuds techniques);

— la pénétration des grandes firmes d'équipement — valorisant un savoir-faire acquis dans d'autres domaines d'activité, adoptant des matériels de série aux besoins des IAA.

Elles s'efforcent souvent de s'adjoindre une PME spécialisée (rachat) et d'élargir leurs compétences (ingénierie, intervention dans les PVD...).

— La place importante prise par les grands ensembles (émanation des firmes d'équipement) et les firmes d'ingénierie chimique ou agro-alimentaire. Les premières jouent la carte de l'harmonisation de lignes de production, et les secondes renforcent leurs capacités de recherche sur l'innovation en matière de procédés.

— Le rôle accru des constructeurs spécialisés vers l'amont et l'aval de la transformation alimentaire proprement dite, afin de s'assurer un contrôle technique et commercial tout au long de la filière.

On doit, en guise de conclusion provisoire, s'interroger sur l'accélération de ces mouvements du fait de la modification des procédés agro-alimentaires en général, et de l'introduction prévisible des bio-technologies en particulier.