



AgEcon SEARCH
RESEARCH IN AGRICULTURAL & APPLIED ECONOMICS

The World's Largest Open Access Agricultural & Applied Economics Digital Library

This document is discoverable and free to researchers across the globe due to the work of AgEcon Search.

Help ensure our sustainability.

Give to AgEcon Search

AgEcon Search
<http://ageconsearch.umn.edu>
aesearch@umn.edu

*Papers downloaded from **AgEcon Search** may be used for non-commercial purposes and personal study only. No other use, including posting to another Internet site, is permitted without permission from the copyright owner (not AgEcon Search), or as allowed under the provisions of Fair Use, U.S. Copyright Act, Title 17 U.S.C.*

Samarkand Conference

**"Regional and International Cooperation in
Central Asia and South Caucasus: Recent
Developments in Agricultural Trade"**

02 – 04 November 2016



Features of Negotiations on Access to the EU Market for Agrifood Products

Valeriy Piatnytskyi

**Kyiv National University of
Economics and Trade, Ukraine**

Что нужно знать начиная переговоры о доступе с/х товаров на рынок ЕС ? (1)

- **Требования (общие, специфические)**

Общие требования = процедуры, которые должны выполняться при импорте (налоговые декларации, инвойсы, страхование грузов и т.д.)

Специфические требования относятся к маркировке и упаковке товаров для их доступа на рынок ЕС (технические стандарты, маркировка & упаковка, безопасность продовольствия, маркетинговые стандарты на конкретные товары и т.д.)

NB! Требования гармонизированы для 28 стран-членов ЕС

Регуляторные требования

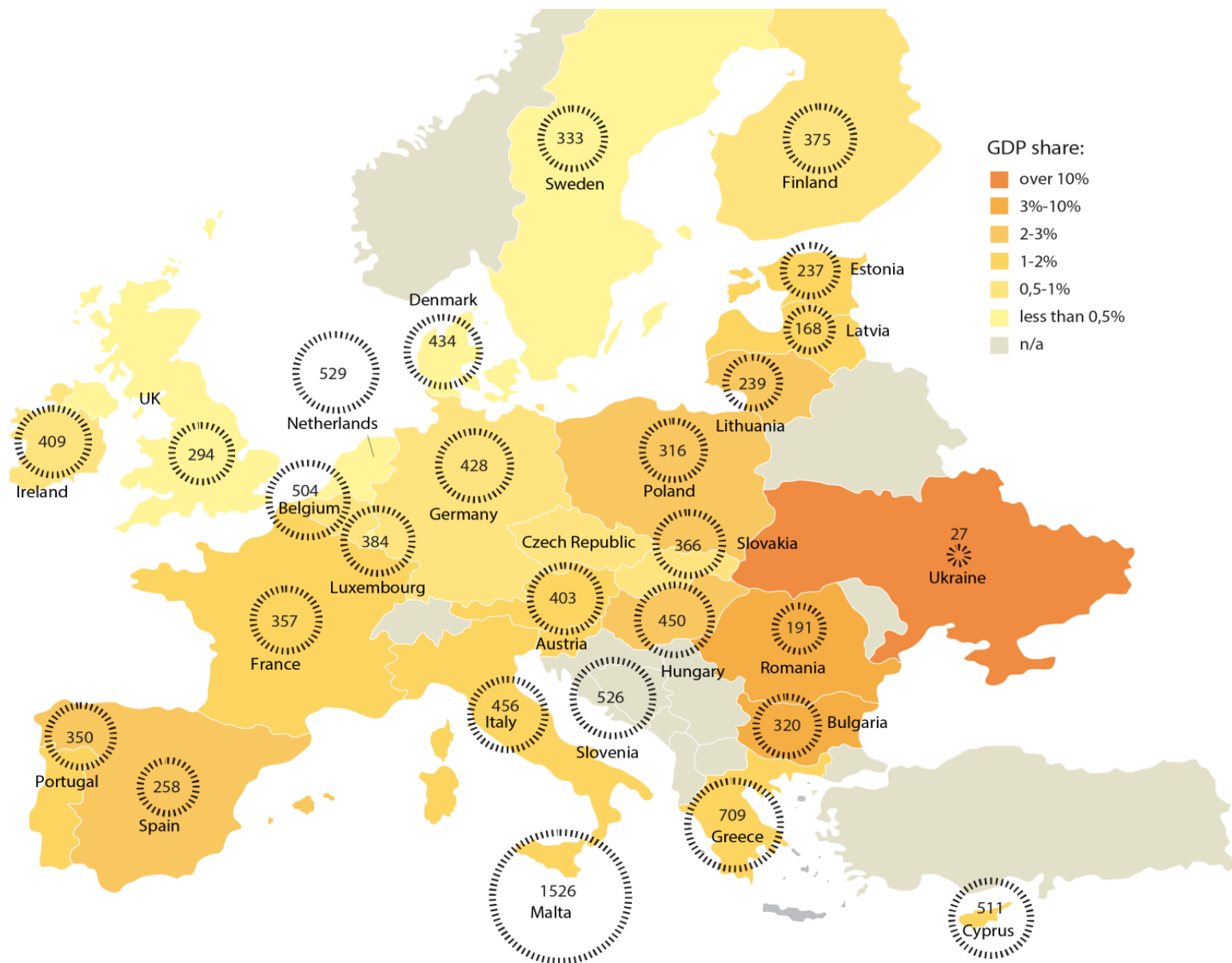
1. Контроль загрязняющих веществ в пищевых продуктах
2. Контроль остатков пестицидов в растительных и животных продуктах, предназначенных для потребления человеком
3. Контроль остатков ветеринарных лекарственных средств в организме животных и продуктах животного происхождения для потребления человеком
4. Контроль здоровья продуктов животного происхождения для потребления человеком
5. Маркировка пищевых продуктов
6. Упаковка пищевых продуктов
7. Отслеживаемость, соблюдение требований и ответственность в отношении пищевых продуктов и кормов

Что нужно знать начиная переговоры о доступе с/х товаров на рынок ЕС ? (2)

- **Таможенные пошлины и торговые режимы / соглашения**
 - ✓ Пошлины, применяемые к товарам из третьих стран на общих основаниях (ERGA OMNES)
 - ✓ преференциальные пошлины, тарифные квоты - в зависимости от условий торгового соглашения или применяемого режима
 - ✓ Антидемпинговые пошлины, защитные меры
 - ✓ Правила происхождения & подтверждение происхождения
- **НДС & ставки акцизов**
- **Торговую, производственную, финансовую статистику**

Поддержка с/х производства в ЕС

Government subsidies
in European states
in 2013 *
€/ha



* - Ukraine data for 2014

Зачем

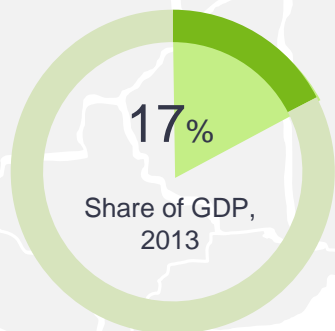
нам заключать новое соглашение?





Украина: Значение аграрного сектора для экономики страны

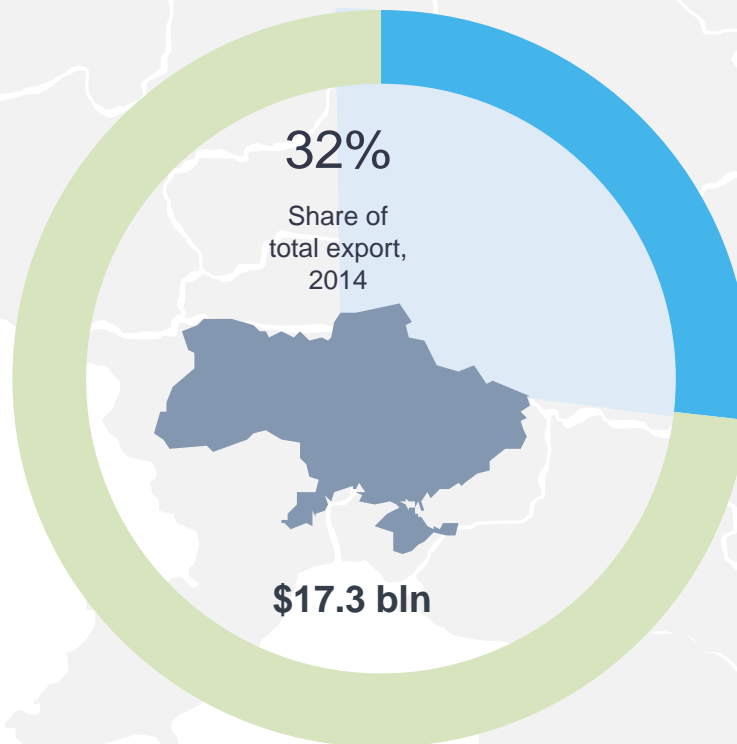
ВВП



Share of GDP,
2013

\$31.4 bln

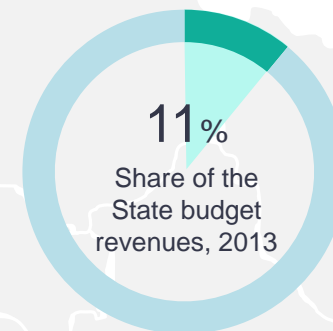
EXPORT



32%
Share of
total export,
2014

\$17.3 bln

ДОХОДЫ
ГОСУДАРСТВА

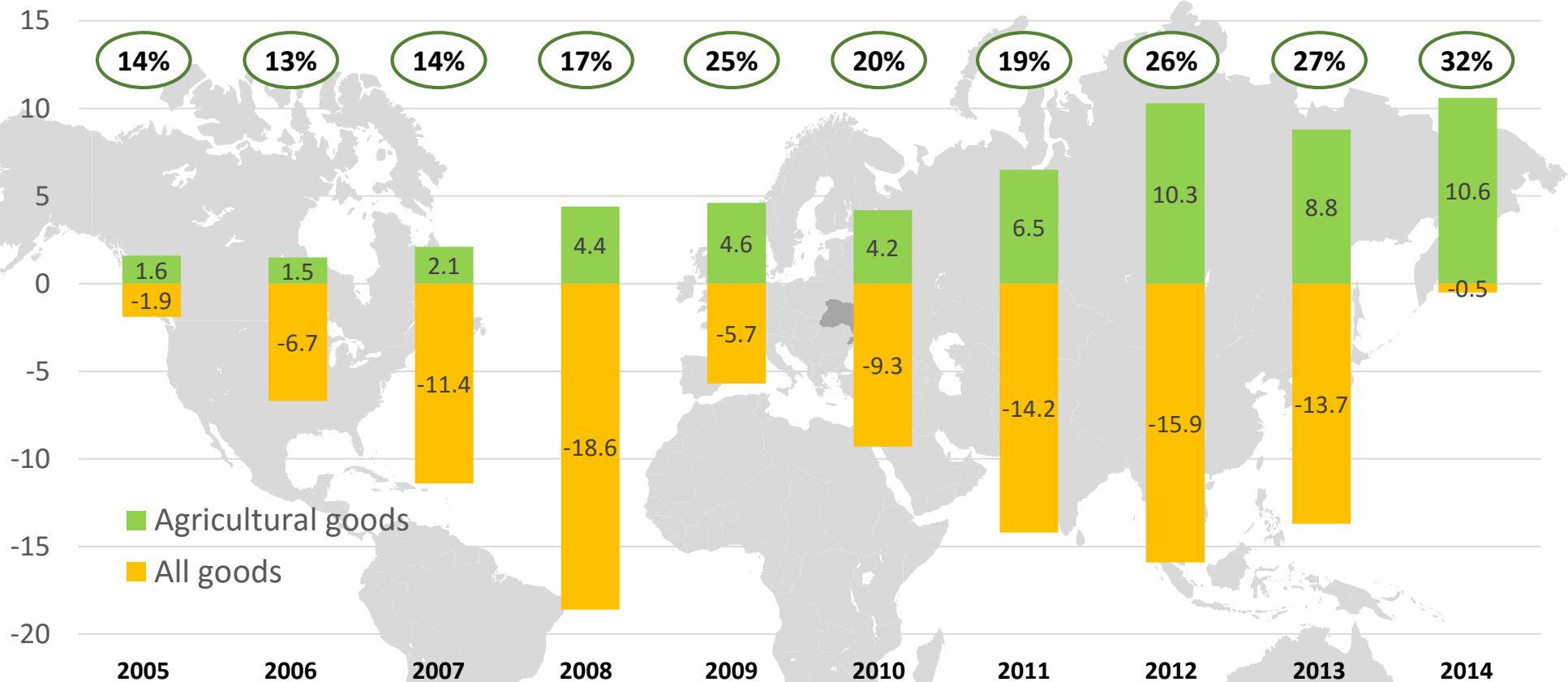


11%
Share of the
State budget
revenues, 2013

\$4.8 bln



Украина: Баланс торговли товарами, \$ МЛН.

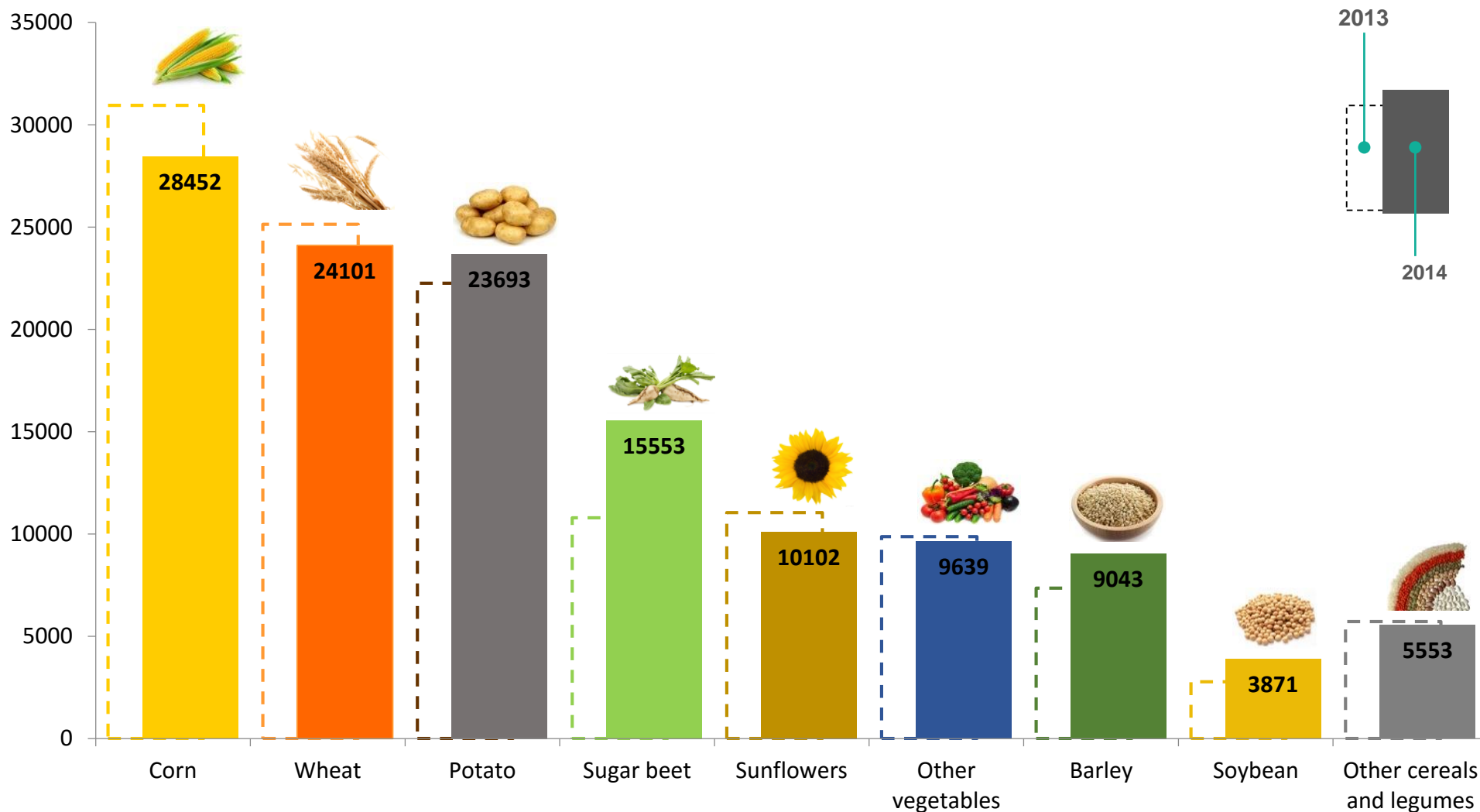


XX

Доля аграрной продукции в общем объёме экспорта



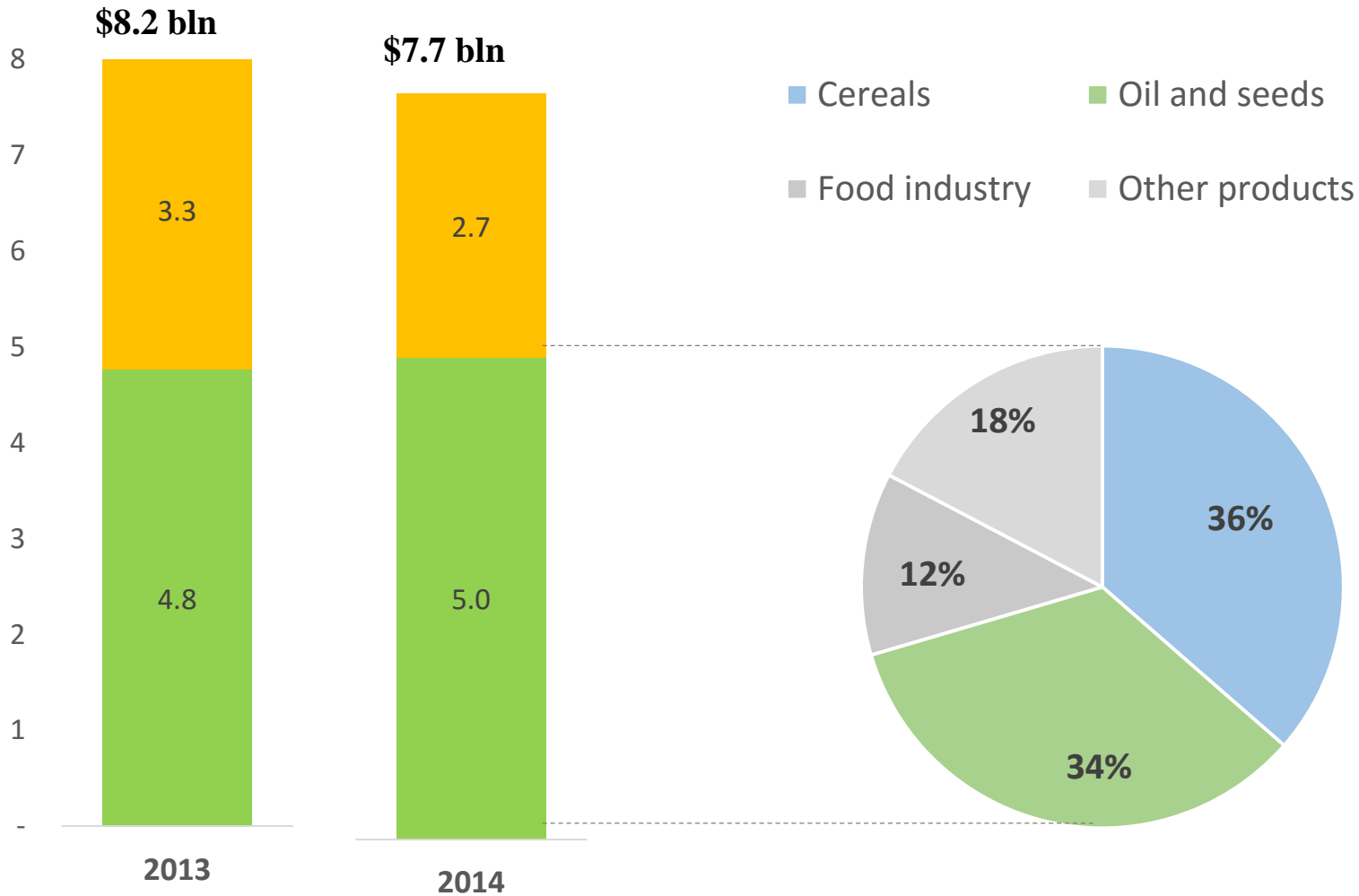
Украина: Динамика производства основных с/х культур в 2013 – 2014, млн. т





Объём торговли с/х товарами между Украиной и ЕС

■ Import ■ Export

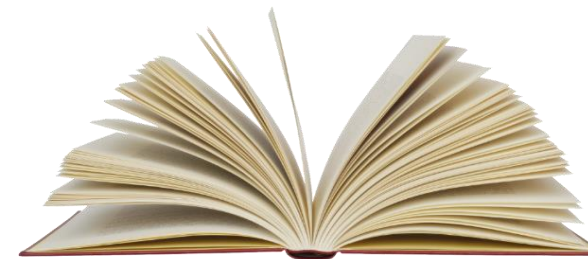


Составляющие успешных переговоров

- **Знания**
- **Понимание цели**
- **Стабильная профессиональная команда**
- **Политическая воля (поддержка)**
- **Эффективная коммуникация**
- **Четко поставленные задачи**
- **Нацеленность на достижение результата**

Ukraine–EU Association Agreement FACT SHEET

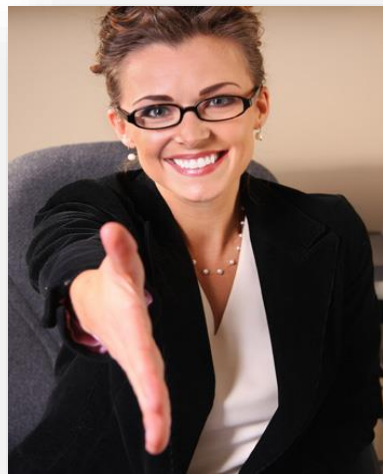
- **2006 – 2011** – negotiations + consultations with UA businesses
- **2012 – 2013** – technical corrections, initialing
- **2014 – 2016** - signing + ratification, entry into force
- **2016** - launch of the DCFTA part
- Association Agreement = 2000 pages, with 85% being DCFTA-related text (including Annexes)
- More than 350 *acquis communautaire* acts to approximate with



Консультации с бизнесом / экспертами

Прогрес в переговорах

Переговорная команда



Бизнес / эксперты

- **аналитические и позиционные материалы;**
- **круглые столы;**
- **конференции;**
- **консультации с производителями;**
- **сотрудничество с прессой;**
- **и т.д.**

Заинтересованность и потребности производителей

Основные элементы соглашения о преференционном доступе с/х товаров на рынок ЕС

Импортные пошлины

- уменьшение или отмена
- 95/95
- 0/0
- статус-кво
- тарифные квоты

Экспортные пошлины

Экспортные субсидии

Ограничения (запреты) экспорта или импорта

Инструменты защиты

- глобальные
- двусторонние

Правила происхождения

Санитарные, фитосанитарные меры

Интеллектуальная собственность

- географические наименования
- охрана изобретений в сфере биотехнологий
- охрана данных для средств защиты растений
- охрана прав на сорта растений

Либерализация импортных тарифов в рамках Соглашения об ассоциации

Разделы УКТВЭД	среднеарифметическая ставка импортной пошлины, %					
	РНБ		1-й год действия соглашения		11-й год	
	Украина	ЕС	Украина	ЕС	Украина	ЕС
всего по товарам	4,95	7,6	2,42	0,5	0,32	0,05
по товарам групп 01-24 (с/х)	9,24	19,8	6,77	0,6	1,38	0,24
по товарам групп 25-97 (промышленные и переработанные с/х товары)	3,67	3,9	1,12	0,5	0,00	0,0



Украина: Использование TRQs в торговле с ЕС, 2014 г.



1

Quotas under the principle "first come – first served "

Utilized quotas

- 100% - honey
- 100% - barley grits and flour; processed grains of cereals
- 100% - processed tomatoes
- 100% - grape and apple juice

Partially utilized quotas

- 28,4% - malt and wheat fibre
- 11,5% - food industry remains
- 10,5% - processed sugar products
- 7,3% - starch
- 7.1% - garlic
- 3,5% - other sugar
- 2,6% - sugar
- 1.6% - oats

Unused quotas

- processed starch
- mushrooms
- processed milk products
- processed oil products
- sweet corn
- processed cereal products
- processed milk cream products
- food products
- ethanol
- smokables
- matinol, sorbitol
- processed products of malt and starch

2

Quotas under the principle of "licensing "

Utilized quotas

- 100% - wheat
- 100% - corn

Partially utilized quotas

- 77,3% - poultry
- 9,1% - barley

Unused quotas

- beef
- pork
- eggs
- milk, milk cream, sweetened condensed milk and yoghurt
- milk-powder
- dairy butter and spreads

Экспорт в ЕС: помогая украинскому бизнесу

<https://play.google.com/store/books/details?id=5u-cDAAAQBAJ>

ENCYCLOPAEDIA OF EXPORTING TO THE EU UNDER THE DCFTA

Major Products and Markets for Ukraine

- Current exports of each product chapter from Ukraine to EU and the share in total EU imports to provide an indication of export potential
- List of Ukraine's major exports to the EU by sub-sector of each chapter to identify specific areas of potential
- Identification of main EU markets for these sub-sectors to indicate market opportunities for these products

Tariff Rates and Tariff Rate Quota

- For the top 10 exports at HS 6, details of the base applicable tariff will be given and the tariff after entry into force of the DCFTA
- Where the preferential market access is not «free», details of the schedule for reduction and improved access will be given in the staging (that is the pro rata rate of reduction in years)
- Where a tariff rate quota is provided, the quota within which exports will enter the EU free of duty will be specified. Thereafter, the base rate will apply.

Rules of Origin

- If inputs to production of exported products are wholly obtained in Ukraine, then the benefit from preferential access to the EU
- If the inputs are not wholly obtained, then details of the general rules that must be complied with in order that exports considered originating and benefit from preferential market access
- If there are any specific rules for Ukraine's main exports, then these are provided

Regulatory Requirements for Market Access

- Notwithstanding preferential market access, all exports from Ukraine must comply with EU regulatory requirements on product safety and health and safety of humans, plants and animals
- Any applicable technical regulations and sanitary and phyto sanitary standards that must be complied with in order to export to the EU will be given, including key requirements for compliance
- For phyto-sanitary standards, only those countries and companies that are pre authorized for export by the EU will be permitted to trade
- If other legal requirements are provided for such as protection of geographical indications, these rules will be provided

Sector Trade Associations

- There are over 5,000 specialist sector trade associations in the EU with affiliated national bodies in each EU Member State
- These can provide an important source of information of compliance with regulatory requirements of the EU, as well as market information and profiles
- Sector trade associations can also be a source of information on joint venture and investors as national associations generally provide lists of member firms in that sector
- For potential customers, list of members of national associations of buyers can be referenced

Product Trade Fairs

- Product Trade Fairs are those for business to business (B2B) selling to potential customers, if exhibiting
- Attending product specific events can also be used to identify latest technologies for both improved competitiveness, as well as compliance with EU regulatory requirements
- Other information can also be gathered on markets, customer demands as well as a source of potential business partners and investors

60 trained skilled DCFTA export advisers

- Certified Program
- 1: How to Export to the EU (2 day Course)
 - 2: Understanding EU regulatory requirements (3 day Course)
 - 3: How to undertake export market research (4 day Course)
 - 4: Export Marketing strategies (5 day Course)

1

11 live hotlines/helpdesks

216 enquiries in 3 months

2

20 sector export seminars

> 10 000 participants

3

2000 -page Encyclopedia on how to export

1000 print copies
> 5000 downloads

4

Training on DCFTA embedded in Ukraine

UCCI trainers for private sector
Academic Master course for students

Training Programme for Ukraine Foreign Trade Representatives

5

Overcoming barriers and borders ...

Trade is no longer just about tariffs...

- Standards
- Licensing practices
- Domestic taxes
- Investment

Trade is not just about trade...

- Environment
- Human Rights
- Labour Rights

A pair of glasses with a silver frame and clear lenses is positioned diagonally across the frame. The background is a light-colored surface with various black letters scattered around, suggesting a document or a workspace. The text is overlaid on this background.

Samarkand Conference
"Regional and International Cooperation in
Central Asia and South Caucasus: Recent
Developments in Agricultural Trade"
02–04 November 2016

**Thank you for
attention**

Valeriy Piatnytskyi
Kyiv National University of
Economics and Trade,
Ukraine